

元気通信

vol.25
2017

北陸のいまを伝える

フロントライン

人を幸せにする企業が
元気で豊かな地方を創る

清川 肇 氏 × 久和 進

清川メッキ工業株式会社
代表取締役社長

北陸電力株式会社
代表取締役会長



北陸電力株式会社
代表取締役会長

久和 進

開発が主流に
「ニーズ
オリエンテッド」型の

ナノテクセンターにて

清川メック工業株式会社
代表取締役社長

清川 肇 氏

「モノでなく
お客様第一で提案

日 本は人口減少に歯止めがかからず、地方では製造業やサービス業を中心に人手不足が深刻化しています。「働く」「暮らす」「生きる」を地方で実現して活力を生み出すために、いま求められるものは何なのか。独創技術と人材育成で業界をリードし、数々の全国表彰に輝く清川メック工業株式会社代表取締役社長の清川肇氏に、当社代表取締役会長の久和進が聞きました。

(平成29年4月12日対談)

人を幸せにする企業が元気で豊かな地方を創る

久和

御社のめつき技術は、電子部品、半導体、自動車、医療、宇宙、精密機械など幅広い産業で活躍中です。まず、1963年に創業された経緯から聞かせてください。

清川 農家の次男坊だった

父が独立の夢をもち、競争相手の少ない分野を探すため福井県の職業別電話帳を調べたところ、めつき業だつたそうです。修業をかねて福井と大阪のめつき会社で働いた後で独立しました。

最初は、オートバイのリム





本社にて

「できないと言わない」 がモットー

やテニスラケットなどのめつきをやっていました。

久和 「できないと言わない」がモットーとうかがっていきましたが、今日を築く躍進のきっかけは何でしたか。

清川 75年、会社に「電子チップ」のめつきはできますか」と問い合わせの電話がかかりました。父は何の知識も持ち合わせませんでしたが、その場で「できます」と即答し、早速、研究開発をスタートさせました。父はお客様の夢をかなえ、パートナーとして信頼

と安心を得る「お客様にとつての一番」を目標にし、お客様の課題を解決すること

が会社の使命であると考え

ていたからです。そのメーカーは県内のめつき会社すべに電話し、唯一、断らなかつた当社にこの仕事を任せてくれたそうです。こ

こから我が社の電子部品のめつきが始まりました。

カーは県内のめつき会社すべてに電話し、唯一、断らなかつた当社にこの仕事を任せてくれたそうです。こ

こから我が社の電子部品のめつきが始まりました。

価格競争で疲弊する
営業合戦は

久和 面白いエピソードですね。お話を、電子部品がリード線のついた形状から、微細なチップ型へと変わっていく黎明期ですね。

清川 ええ。電子チップのめつき技術が未開拓の時代であり、苦労と失敗を重ねました。しかし、そのおかげでアドバンテージを握ることができ、10年後、同分野で世界シェアの約50%を占め、業績は一気に10倍に伸びました。実は、当社は営業を一切していません。當業合戦に参加すれば、果てしない価格競争に巻き込まれ疲弊します。お客様に「モノ」ではなく「解決」を売ってきたからこそ、今日の会

社があると思います。決に取組む手法が、ますます重要になりそうです。

清川 当社の独創技術や充実した生産設備をアピールするために、年4回、展示会に参加しています。インターネツト時代を迎えてからは、ホームページによる情報発信もきめ細かく行っています。

久和 いまほど工場を「こ案内いただきましたが、壁に

めつきをはじめ、御社の高い

会員の自己ビジョンがはり出されました。業務的

ことからプライベートなこと

風になっています。

実を結ばない試作も人材育成の役に立つ

清川 なるほど。営業の代わりに力を入れていること

はあります。あきらめない限り始まりしかなく、「できるまで頑張る」が社

員の自己ビジョンがはり出されました。業務的

ことからプライベートなこと

風になっています。

久和 ナノレベルの超微細なめつきをはじめ、御社の高い

会員の自己ビジョンがはり出されました。業務的

ことからプライベートなこと

風にな�니다。

久和 ナノレベルの超微細なめつきをはじめ、御社の高い

会員の自己ビジョンがはり出されました。業務的

ことからプライベートなこと

風になります。

久和 ナノレベルの超微細なめつきをはじめ、御社の高い

会員の自己ビジョンがはり出されました。業務的

ことからプライベートなこと

<p

失敗を乗り越えてこそ 人は成長する



清川メック工業株式会社
代表取締役社長 清川肇氏

間から教えられたりするなかでスキルが向上し、課題をクリアした達成感がモチベーションを上げます。

久和 技術の壁にぶつかつたとき、一人だと跳ね返されて終わるところが、仲間がいると協力し、知恵を出しあってブレークスルーが可能になるということですね。

清川 入社歴10年の社員との面談で「どんなときに自分が成長したと思う?」と質問すると、「イビジョン活動(会社ビジョンと自己ビジョンをリンクさせ、日々の成長につなげる清川メック工業独自の取組み)のチーフリーダーになり、皆の意見をまとめる役を果たしたとき」という答えがよく返ってきます。

結束力が組織の 強さのバロメーター

久和 Iビジョンは「やり

がいづくり」の原動力ですね。高いモチベーションが維持できれば人材の定着も進みます。

清川 私が大学を卒業し半導体メーカーに勤めた後、入社したのが25年前。当時、入社3年以内の離職率は50%にも上っていました。原因を探ると、次々と新しい生産設備が導入され、知識や技能が追いつかず不良品が多く発生していたことになります。

久和 現場は、毎日の業務と並行しながら不良品対策も講じなければならない。さぞかし大変だったでしょう。

清川 社員は、仕事が増え

て先の見えない状況が続き、疲れて心が折れてしまっていました。解決するため、「全

社会的に品質管理のレベルを上げよう」と決め、私の入社

1年後、弟が入社したのを機に、ISO認証取得の取

組みをスタートさせました。94年、「ISO9001」を国内のめつき企業として初めて認証取得することができ、不良品の発生も格段に減りました。おかげで社員の残業時間が減り、その結果、離職率も急カーブを描いて下がりました。

久和 私も社長就任にあたり、「成長・進化」をキヤッヂフレーズに掲げ、個人の成長と会社の成長が相互に循環することを強調しました。同時に、職場での関係性を仕事だけにせず、人間的な信頼感・連帯感のある雰囲気が築ければと思います。

清川 同感です。当社では、新入社員に対して先輩が3ヶ月間、メンターとして指導にあたり、研修日誌を通して毎日、疑問や不安に答

え、励ましています。また、私はなんですか。

清川 事務や製造が多いです。技術開発で女性の新卒が採りたいのですが、男性に比べて志願者が少ないのが実情です。

久和 モノづくりの分野に、仲間の連帯感が深まるといいます。

久和

モノづくりの分野に、仲間の連帯感が深まるとい

うことです。

久和



北陸電力株式会社
代表取締役会長 久和 進

**個人の成長と会社の成長は
相互に循環**

とが、男女の意欲格差となつて表れていくといいます。また、女性が希望する業種や、女性のキャリアパスが充実した企業の多い都市圏に、どうしても目を向けてしまうのではないかでしょうか。

清川 当社のような製造業では、場数を踏めば踏むほど人材は成長していくものであります。福井県は共働き世帯が多く、女性の社会進出も進んでいますが、家事や育児などの負担が男性よりかかる分、会社で場数を踏む機会を失いがちです。これをなんとかして改善したいのですが、なかなか悩ましい問題です。

久和 人口減少が加速し、今後、地方における人材の確保がさらに難しくなるといわれています。私が以前代表幹事を務めていた富山経

済同友会では、女性のリターン促進に力を入れております。都市圏に暮らす富山出身の女性に聞くと、「ふるさとでどんな会社があるのかわからず、リターンをイメージしない」という声が上ります。清川 福井にも規模は小さくてもきらりと光る優良企業がたくさんあります。その情報が都市圏まで届いていないようです。今までのような情報発信の在り方を見直し、工夫を凝らす必要があります。

久和 北陸の場合、消費者向けの商品をつくる企業が少ないことも、知名度不足につながっている理由のひとつでしょう。一方、北陸から県外へ流出する人材にしても、「働く場所がないから」が理由ではありません。

清川 確かに、北陸の有效求人倍率は高い水準で推移していますからね。企業の魅

力が、地元でも十分に伝わっていないことが問題です。

久和 現在、北陸では文部科学省の「地(知)の拠点大学による地方創生推進事業(COC十事業)」推進に向けて、産官学の連携が深まっています。この中で、学卒者の地元就職率を高めるため学生インターナシップの推進や地域の魅力発信をさらに充実させていく計画です。

清川 首都圏の大企業に比べれば収入は低いかもしませんが、北陸にはそれを上回るアドバンテージがあります。例えば、ゆとりのある住環境、待機児童ゼロ、保育、高い教育レベル、豊かな自然などです。実際福井県にU-1ターンしてきた人に行なった調査では、「帰ってきて良かつた」「暮らしに余裕が生まれた」との高い評価が目立ちます。

トも安くて済みます。北陸が「働く」「暮らす」「生きる」でいかに高いレベルにあるかを、学校教育で早い時期から教えることも重要ですね。

清川 当社でも、小学生から大学生までを対象にした「めつき教室」を2005年から開いています。これはハイテクめつきの体験を通して、科学や技術の面白さにふれてもらうもので、体験者はこれまでに2000人を超えました。子どもに教えることで、社員自身の学びの場にもなっており、12年、「キャリア教育アワード 経済産業大臣優秀賞」を受賞しました。

久和 子どもに夢を与えるとともに、モノづくり日本の将来を支える人材の種まきにもなりますね。15年に「日本でいちばん大切にしたい会社大賞」中小企業庁長官賞を受賞されたのも、社

久和 ところで、国際競争
員はもとより家族、仕入れ
先、顧客、地域社会を幸せ
にする経営を実践してこら
れた賜物と敬意を表します。
産業が活力を失えば
豊かな地方は遠のく



超微細なチップ部品に施すめっき工程を説明する清川氏

電力料金の上昇が 国際競争力に悪影響（清川氏）



安全確認のできた 原子力から再稼働を（久和）

清川 製造業における日本の一番の競争力は、高い技術に裏打ちされた品質ですが、製造コストを無視して成り立つものではありません。電気料金が高くなると、そのケースが珍しくないそうです。その点、日本は安定した質の高い電力が供給されており、私たちにとつてこれほど安心はありません。

久和 ただ、エネルギー自給率が6%ほどしかなく、エネルギー資源の調達が国際情勢によって不安定化する問題を抱えています。

清川 日本が輸入する原油の約80%が中東地域だと聞いています。中東での紛争がさらに激化すれば、原油価格の上昇に加えて、必要量を確保できない事態も考えられるのではないかでしょうか。

久和 ご指摘のとおりです。低廉で安定した電力の供給に赤信号の灯る心配があります。

久和 電力の安定供給と経済性、環境保全を同時に達成するには、ひとつのエネル

ギーに偏らず、原子力、水力、火力、再生可能エネルギーのベストミックスを図ることが重要です。企業経営もバランスが大事ではないかと思います。

久和 今日はありがとうございました。



清川メック工業株式会社 代表取締役社長
清川 肇（きよかわ・はじめ）氏

PROFILE

1964年福井県生まれ。89年福井大学大学院修了後、富士通株式会社に入社。92年清川メック工業株式会社に入社、95年工学博士取得、2010年より現職。同社は、電子部品・半導体への接合めっきを専門とし、独自技術にこだわった金属皮膜抵抗体、粉体へのめっき、MEMS電鍍等を量産化している。主な受賞歴は、第1回「ものづくり日本大賞」特別賞（2005年）、「全国発明表彰」発明賞（2014）、第5回「日本でいちばん大切にしたい会社大賞」中小企業庁長官賞（2015）など。

清川 製造業における日本の一番の競争力は、高い技術に裏打ちされた品質ですが、製造コストを無視して成り立つものではありません。電気料金が高くなると、国際競争力にも深刻な影響が出ます。産業が活力を失えば、豊かな地方の実現など絵に描いたモチになってしまいます。

久和 福島第一原子力発電所の事故以降、国内の原

子力発電所の大半が停止しました。国は安全基準を大幅に強化し、各電力会社もそれに沿った対策を講じております。安全確認ができるところから再稼働すべきと考えます。

清川 地球温暖化を抑止す

る観点からも、火力発電に偏重し化石燃料を大量に消費する現状を改めるべきです。いまある原子力発電所を安全に使い、「二酸化炭素の排出量を抑えるのが賢明な選択だと思います。

久和 今日はありがとうございました。

清川 急激な成長は企業をかえって危うくします。私たちの目標は、「100年先も続く会社」です。地味

に堅実に成長し、社員はじめ地域の幸せに貢献できれば、それが一番の喜びです。

清川 御社を見ていると、地方でも世界に通用する技術は十分生み出せるとの思いを強くします。昨年、日本総合研究所が発表した「幸福度ランキング2016年版」で、前回に続き福井県が総合一位です。22年度末の北陸新幹線敷設開業に続いて、大阪までの延伸ルートも決定し、福井県の優位性がさらに輝きを増して活力を呼び込むものと期待しています。

